

Plus de marchés. Plus de clients. Un plus grand demain.

Votre département commercial externalisé
pour accélérer durablement votre croissance.



Go-to-Market



Sales



Business
Development



Revenue
Growth

Local expertise.
Global ambition.

QUI SOMMES-NOUS ?

Un partenaire de croissance orienté résultats.

BizzWey accompagne startups, SaaS, PME et fondateurs ambitieux dans leur développement commercial en France et en Europe.

Nous construisons et pilotons un département commercial externalisé, avec une approche pragmatique, flexible et orientée résultats.



Vision business orientée résultats

Une approche stratégique centrée sur l'impact business et la création de valeur.



Une équipe expérimentée et opérationnelle

Des profils terrain, experts du développement commercial B2B.



Des process éprouvés et des outils performants

Des méthodes structurées et des outils modernes pour accélérer la croissance.



Une couverture France et Europe

Un accompagnement sur les principaux marchés européens, avec une compréhension fine des spécificités locales.



Une approche flexible et scalable

Des solutions adaptées à votre stade de développement, de la première traction à l'expansion européenne.



Un engagement total pour votre succès

Nous avançons à vos côtés, avec exigence, transparence et un véritable esprit de partenariat.

+30 ans d'expérience

Des premiers centres d'appel dématérialisés aux stratégies de croissance d'aujourd'hui.

Cette expérience nous permet de comprendre rapidement vos enjeux, d'identifier les opportunités et de les transformer en revenus durables.

Des entreprises
plus fortes
demain

Notre offre GTM complète.

De la stratégie à l'exécution, un accompagnement sur mesure.



01 Stratégie Go-to-Market

- ✓ ICP et positionnement
- ✓ Offre, pricing
- ✓ Plan d'action commercial



02 Prospection & Acquisition

- ✓ Campagnes multicanales
- ✓ Cold calling, email, LinkedIn
- ✓ Qualification et prise de rendez-vous



03 Négociation & Closing

- ✓ Discovery et démonstrations
- ✓ Gestion des objections
- ✓ Négociation et signature



04 Systèmes & Outils

- ✓ CRM, scripts, playbooks
- ✓ KPI, reporting
- ✓ Optimisation continue



05 Équipe commerciale à distance

- ✓ Recrutement et formation
- ✓ Management de setters, business developers et closers



06 Expansion & nouveaux marchés

- ✓ Développement en France et en Europe
- ✓ Partenariats
- ✓ Croissance durable

Plus qu'un prestataire, un partenaire de croissance.

Nous opérons le dispositif commercial avec vous, apprenons du terrain et transformons les retours réels en processus plus performants.

Nos modèles de collaboration.

Des formats flexibles, alignés sur vos objectifs.



Retainer mensuel minimum

- ✓ Engagement adapté à vos besoins.
- ✓ Une équipe dédiée et opérationnelle.
- ✓ Pilotage clair et KPI partagés.



Success fee / Revenue share

- ✓ Rémunération variable alignée sur vos résultats.
- ✓ Aucun risque pour vous.
- ✓ Motivation maximale.



Equity (selon projet)

- ✓ Participation au capital pour les projets à fort potentiel.
- ✓ Alignement total d'intérêts.
- ✓ Création de valeur long terme.



Modèle hybride

- ✓ Retainer réduit + success fee.
- ✓ Grande flexibilité.
- ✓ Adapté à chaque phase de croissance.



100 % remote

Une force commerciale distribuée, sans contrainte géographique.



Horaires flexibles
et cumul de missions.

Résultats et valeur ajoutée. Des impacts concrets et mesurables.



+ de revenus
Plus de clients,
plus vite.



Pipeline qualifié
Des opportunités
concrètes.



Croissance prévisible
Un moteur commercial
structuré.



Focus & liberté
Vous restez concentré
sur votre produit
et votre vision.

**Des marchés
européens connectés.
Des opportunités
réelles.**



Couverture
commerciale :
+10 pays



Réseau de talents
mobilisables
rapidement



Une parfaite maîtrise
des environnements
B2B, tech, SaaS,
services et industries

Parlons de votre projet. Prêt à accélérer votre croissance ?

Que vous soyez une startup, une PME ou un fondateur, BizzWey vous accompagne avec la stratégie, les process et les talents nécessaires pour transformer votre ambition en résultats commerciaux concrets.

01

Un premier échange confidentiel pour comprendre vos enjeux.

02

Une analyse rapide de vos opportunités.

03

Une proposition d'accompagnement sur mesure.

BizzWey LLC

📍 30 N Gould St #50190
Sheridan, WY 82801, USA

✉ info@bizzwey.com

🌐 www.bizzwey.com

**More Sales.
A Brighter Tomorrow.**